



Swen Rehders

Senior Executive für Aufsichtsrat oder Beirat
Mediator
Entrepreneur

Kontakt



+49 174 920 9975



swen@rehders-advisory.com



www.rehders-advisory.de

Ausbildung

Gymnasium

Bismarckschule Elmshorn,
Note 1,8
1971-1981

Diplom Informatiker

Fachhochschule Wedel, Note
magna cum laude
1981-1985

Erfahrung

- Zertifizierter Mediator (Tenos Akademie)
- Chief Negotiator (Schranner Institut)
- London Business School (Strategic Value Creation)
- Vorstand BITKOM

Profil

Anerkannter Senior Executive mit 37 Jahren Berufserfahrung in der IT-Industrie. Exzellente Kontakte mit sehr guten persönlichen Beziehungen zu vielen Kunden auf C Level, IT-Analysten, Sourcingberatern sowie zu HW&SW-Herstellern und Wettbewerbern. Ausgiebige Erfahrung und Wissen sowohl im Consulting und in Managed Services, auch in Kombination mit dem Aufbau von Near- und Offshore Centern. Viel Erfahrung mit Post-Merger Integrationsprojekten & in interkultureller Umgebung.

Erfahrung

2023

Advisory GmbH & Co. KG

Gründer und Inhaber der Gesellschaft. Das Portfolio beinhaltet Services wie Executive Search, Strategic Sales Beratung, C-Level coaching und das Engagement als Shareholder in Start-Up Gesellschaften.

2015-2023

NTT DATA Europa/Deutschland

Für fast 8 Jahre in verschiedenen CEO Rollen der NTT DATA in Europa und Deutschland. Bis zu 9.000 Mitarbeitende und 1 MRD € Umsatz. Besondere Leistungen: Umsatzsteigerung deutlich über Markt, Verdreifachung HC in den Shoring Standorten, signifikante Verbesserung des Operating Income, Employer of choice und 4 x Sieger zur Kundenzufriedenheit in der Whitelane Studie

2010-2015

Siemens / ATOS

Global verantwortlich für den Vertrieb von ITO Deals in Siemens, Mitglied im ExCom der Atos, 3 Jahre verantwortlich für die strategischen Deals > 50M€ TCV, danach globale Verantwortung für die Kundengruppe Manufacturing, Retail, Transport mit 2,6 MRD€ Umsatz.

2000-2009

Systematics AG / EDS

Bereichsvorstand Systematics AG, Integrationslead in die EDS, Geschäftsführer der EDS Operations Services GmbH, dort verschiedene Rollen wie Regional Operations Director mit 1800 Mitarbeitern, Manufacturing Industry Executive mit 50 HC, Sales Leader DACH mit 40 HC.

1985-1999

IBM Deutschland

Trainee, Vertriebsbeauftragter, Engagement Manager Projektvertrieb Öffentlicher Dienst & Versicherungen, Leiter Projektvertrieb DACH, 100M€ Umsatz